

PRESENTACIÓN SISTEMA DE VENTAS





PLANTILLA DE COTIZACIÓN

Diseña plantillas de cotización personalizadas con unos cuantos clics, puedes utilizarlas después para ahorrar tiempo.

INTERFAZ DE USUARIO MODERNA

Toda la información que necesita, donde la necesita con una interfaz rápida y fácil de usar específicamente diseñada para las personas de ventas.

COTIZACIONES
fáciles de entender,
profesionales e
interactivas

VARIANTES DE PRODUCTO

Personaliza los productos con varios atributos y variantes como tamaño, color y acabado.



ANÁLISIS DE ÓRDENES Y FACTURACIÓN

Selecciona si las estadísticas se basarán en órdenes, facturas o ambas. Agrupa datos de venta por categorías como tipo de producto, persona encargada de la venta y equipos de ventas.

TIPOS DE PRODUCTO

Gestiona cualquier tipo de producto, ya sea almacenable, un servicio, consumible, cargos por envío y productos electrónicos.

CREA ESTRATEGIAS DE PRECIOS PERSONALIZADAS

1 DESCUENTOS DE LINEA

Aplica descuentos en cualquier línea de artículo de la cotización y elige si el cliente podrá ver el descuento o no.

2 LISTAS DE PRECIOS

Calcula el precio correcto según las condiciones del cliente, como región, niveles de precios, cantidad y tiempo. Agrega listas de precios a productos individuales según el segmento del cliente.

3 COSTOS DE ENVÍO

Calcula los costos de envío según distintas variables, como peso, volumen, cantidad, margen y dirección de entrega.

HAZ MÁS RENTABLE

TUS ESFUERZOS COMERCIALES



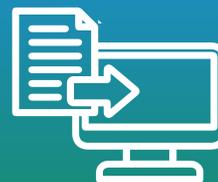
PLANEA ACTIVIDADES

Da seguimiento a cotizaciones importantes y oportunidades empresariales con un solo clic.



CUPONES Y PROMOCIONES

Crea cupones y códigos de promoción personalizados y permite que tus clientes activen descuentos al momento de realizar su compra



ENTRADA DE DATOS REDUCIDA

Envía cotizaciones en unos clics. Convierte cotizaciones en órdenes de ventas y facturas desde la misma pantalla.



PROGRAMAS DE LEALTAD

Diseña un programa de lealtad para que tus clientes se unan y reúnan puntos que podrán usar en futuras órdenes.



SEGUIMIENTO DE LOS INDICADORES CLAVE DE RENDIMIENTO

Monitorea un tablero de KPI para ver la información importante, como el total a facturar, las ventas por país/representante de ventas/equipo de ventas, cancelaciones, MRR, valor de por vida, el CAC y actualizaciones o veces que se regresa a la versión anterior.



REGLAS ENTRE EMPRESAS

Refleja ventas y órdenes de compra de forma automática en un entorno multiempresa.



TRANSPORTISTAS EXTERNOS

Calcula los costos de envío de forma automática, imprime las etiquetas de envío y rastrea tus envíos. Se puede integrar con UPS, DHL, FedEx, USPS, Bpost, Easypost y servicios postales locales.

ESTADÍSTICAS DE LA IMPLEMENTACIÓN DE SOFTWARE DE VENTAS

Se espera que el tamaño del mercado mundial de gestión de relaciones con los clientes alcance los 163.160 millones de dólares para 2030, registrando una tasa compuesta anual del 13,9% entre 2024 y 2030

Descubre lo que las empresas piensan del uso de un sistema de ventas

74%

de los usuarios afirmaron que su sistema les proporcionó información vital del cliente



Las ventas se incrementaron en un

87%



La satisfacción del cliente aumentó un

74%



la productividad aumentó un

73%



24%

más de los representantes de ventas puede alcanzar su cuota anual cuando utilizan un sistema de ventas móvil.



Contamos con un equipo de especialistas dispuestos a atender tus requerimientos



SEDE LIMA

Av. Javier Prado Este 596,
oficina 203 - San Isidro



SEDE CHICLAYO

Calle José Torres Paz 799,
oficina 301 - Chiclayo

¡CONTÁCTANOS!

 info@ide-solution.com

 964 484 382



Ide Solution