

PRESENTACIÓN SISTEMA CRM





MEJORA TU EQUIPO DE VENTAS

Nuestro CRM es una herramienta útil que te permite enfocarte en tus clientes y sus necesidades.

Lleva seguimiento de tus leads, recibe pronósticos precisos y concéntrate en lo más importante: cerrar oportunidades.

PRECISO Y FÁCIL DE USAR

Toda la información que necesitas en un solo lugar, con un sistema intuitivo y fácil de aprender.

NO PIERDAS
ninguna oportunidad
de negocio



NUNCA TE PIERDAS UN SEGUIMIENTO

Agenda llamadas y reuniones o programa el envío de correos y cotizaciones. Odoo se encarga de planificar la siguiente actividad según la configuración que hayas elegido para tus ventas.

CREACIÓN DE LEADS

Crea leads automáticamente desde correos electrónicos, llamadas VoIP, reacciones en redes sociales, visitantes al sitio web, asistentes a eventos, tickets de asistencia. etc.



AUTOMATIZA TUS COTIZACIONES

Envía cotizaciones en unos pocos clics, gestiona tu flujo de trabajo con la función de arrastrar y soltar.

1 COMUNICACIÓN POR MENSAJERIA

Los correos electrónicos entrantes se agregan en automático a tu flujo de trabajo.

2 COMUNICACIÓN INSTANTÁNEA

Puedes comunicarte con tu equipo y tus clientes desde un solo lugar, en tiempo real.

3 LAS INTEGRACIONES QUE NECESITAS

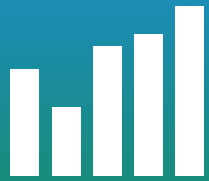
Nuestro sistema se integra con:

- Correo electrónico
- Chat en vivo
- SMS.
- VoIP

UNA COMUNICACIÓN
FLUIDA
EVITA
MALENTENDIDOS

HERRAMIENTAS

PRECISAS PARA TU NEGOCIO



PREDICCIÓN DE LEADS

Nuestro sistema calcula la probabilidad de éxito de acuerdo con varios criterios, entre ellos el desempeño anterior.



RASTREADORES DE URL

Rastrea la fuente de leads mediante rastreadores UTM en todas tus campañas de marketing.



GEOLOCALIZACIÓN DE IP (GEO IP)

Detecta países, estados y ciudades de los leads de forma automática desde la dirección IP de tu visitante.



HISTORIAL COMPLETO

Adjunta a un cliente el historial completo de actividades: oportunidades, órdenes, facturas, total debido, etc.



PLANIFICA REUNIONES

Programa reuniones a partir de una oportunidad de cliente. Sincroniza con teléfonos móviles y Google Calendar.



VISIBILIDAD 360°

Obtén toda la información correcta sobre la oportunidad: páginas visitadas en tu sitio web, correos, reuniones, próximas acciones, órdenes precedentes, etc.



TABLERO

Utiliza tableros predefinidos o crea el tuyo con el motor de reportes avanzados. Comparte filtros con el equipo.

ESTADÍSTICAS DE LA IMPLEMENTACIÓN DE SOFTWARE CRM

Las cifras no mienten: la adopción de una plataforma de gestión de las relaciones con los clientes (CRM) puede generar resultados revolucionarios para los equipos de ventas de las pequeñas empresas.

91% DE LAS EMPRESAS
con 10 o más empleados utilizan sistemas CRM

Fuente: [grandviewresearch.com](https://www.grandviewresearch.com)

Descubre lo que las empresas piensan del uso de CRM

Mejora las ventas hasta un **90%**

Incrementa la eficiencia **60% - 75%**

Incrementa la productividad de los representantes del ventas hasta en un **50%**

2/3 partes de las empresas que utilizan herramientas CRM las califican como impactantes o muy impactantes.

70% - 75% de los usuarios que lo utilizan plantean que les brinda un mejor acceso a los datos de los clientes.

Aumenta la satisfacción del cliente hasta un **75%**

La retención de clientes se eleva hasta en un **25% - 30%**

10% - 15% de las empresas dicen que invertir en un CRM es una de sus principales prioridades.

Fuente: <https://www.theskyplanner.com/es/7-impresionantes-razones-para-enamorarte-de-un-crm/>

Contamos con un equipo de especialistas dispuestos a atender tus requerimientos



SEDE LIMA

Av. Javier Prado Este 596,
oficina 203 - San Isidro




SEDE CHICLAYO

Calle José Torres Paz 799,
oficina 301 - Chiclayo

¡CONTÁCTANOS!

 info@ide-solution.com

 964 484 382



Ide Solution